

研修の効果を高める！

『新・グループ討議の活性化』

- ✓ 本気で「年収1,000万以上」を目指すプロ講師の方
- ✓ プロ講師としてレベルアップしたい方、独立したい方
- ✓ 社内講師として実力を高めたい方

今回の内容

次回(第20回)は31年3月28(木)18:30~開催予定です。
予定テーマ「受講者を惹き込むポイント」

ゴールから始める、研修講師の基礎基本
参加意欲を強化する「グループ討議の活性化」

研修には「参加者の主体的参加」が必須な要素です。
グループ討議はその効果的な展開ツールですが、往々にして“無駄話が多い”“発言する人が限られる”
“狙った結果が出ない”…等のことが見受けられます。
講師としては、グループ討議の狙い・実施場面・検討課題・検討シート・グループ討議の展開法…等を
しっかりと設計することが求められます。
今回は、そのポイントについて理解・整理し、グループ討議の活性化スキルを習得していただきます。

| | | | |
|----|--|----|------------------------|
| 日時 | 2019年2月27日(水) 18:30~20:30 ※18:00開場 | | |
| 場所 | 大阪駅前第2ビル 大阪市総合生涯学習センター3階 第5研修室 大阪市北区梅田1-2-2-500 (JR大阪駅より徒歩5分) | | |
| 定員 | 20名 | 費用 | 会費:2,000円 (領収書発行いたします) |



プロ講師鍛錬会とは

超ベテラン講師のサポートで、「ひとりでは越えられない壁」を越える！
鍛錬会が目指すのは「本気で稼ぎたいプロ講師の相互研鑽」です。
『売れるプロ講師』には、次の3項目をバランスよく高めることが求められます。

- ①研修成果の視点、受講者・お客様主体の講師マインド
- ②論理的、理解しやすいコンテンツ作成スキル
- ③集中・参加度の高いインストラクションスキル

多くの講師は、体系的に講師のマインド・スキルを学ぶ機会もなく、成功・失敗経験をとおして、
自分流を作りあげていきます。
もっと効率的に“売れる講師力”を高めていただけるのがこの『プロ講師鍛錬会』です。



ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント

稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・正師範
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
16年間、計2,500日以上企業の研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法



webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み → ☎ 06-6882-2033 ※鍛錬会当日のご連絡は事務局：細井の携帯迄【090-7762-2615】



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社